



日均卖鱼50多万斤 年交易额18亿元 坑洼地里崛起江北最大淡水鱼市场

□晚报记者 张卫建
通讯员 胡小明 王笑笑
姚 腾

2月9日,农历腊月二十二,晚上刚过七点,位于博兴县锦秋街道的安柴淡水鱼批发市场就开始热闹起来。

一辆满载草鱼的货车停靠在山东荣昌渔业有限公司鱼池前,随着工作人员卸下车挡板,一条条活蹦乱跳的大草鱼倾泻而出。

这边卸货还没结束,来自东营、淄博、济南等地的鱼贩已经在等着“抢货”。

史志勇来自东营市东营区龙居镇,从事淡水鱼生意20多年,到安柴拉鱼拉了20多年。“平时我都是晚上从家里出发,10点来钟到这里装货,第二天赶集卖鱼。现在马上就要过年了,鱼的需求量增大,我得比平时早到市场,要不鱼就被别人抢走了。”史志勇笑着说。

来自淄博高青的鱼贩杨小伟到安柴淡水鱼批发市场拉鱼已有十多年时间,“这里鱼品种多,价格相对便宜,还新鲜,周边都来这里批发。”

面对眼前的装卸两忙,荣昌渔业的老板白玉光淡定从容:“这车鱼是从江苏射阳装的货,一共25000斤,全是草鱼。今晚上和明天凌晨还有两车,分别来自江苏和江西,今天一共得卸将近8万斤鱼。等会赶紧吃饭休息会,第二车今晚十一点多到,第三车得明天凌晨,干这一行就是晚上和凌晨忙。”

安柴村位于博兴县城正南方向约7公里,西、南两个方向均与淄博市桓台县接壤。安柴村的淡水鱼批发市场位于村西。很多人不会想到,就是这么一个市场,每天的淡水鱼交易量约50万斤,中秋、春节旺季达100万斤,一年的交易额达18亿元,滨州及周边的济南、东营、潍坊、淄博包括京津冀等地区餐桌上的淡水鱼,基本都来自这里。

谁又能想到,早在20多年前,这里还是一片盐碱坑洼地,不到23年时间,硬是从这里蓬勃生长出一个江北最大的淡水鱼批发市场。

“安柴属于麻大湖湖区,当年齐桓公会盟诸侯的‘会城遗址’就在咱村西边。”说起安柴村的历史,该村党支部书记安敬峰神采飞扬。

“2003年之前,淡水鱼批发市场这里还是村外的一片



盐碱坑洼地,村里把这里平整起来准备对外出租,增加集体收入。但具体干什么,当时谁也没数。”安敬峰说。

招商过程中,来自桓台县夏庄村的两位客商来到这里,这就是如今被市场上尊称为“白大”、“白二”的白玉刚和白玉光亲哥俩。

“其实我们祖籍就是博兴人,父亲这一辈做淡水鱼生意到了桓台定居,我们子承父业,多年也继续做这一行。之前在夏庄村的店面规模受限,难以进一步发展,听说安柴这里有场地,过来考察时与安柴村一拍即合。”白玉光说。

2003年,白玉刚、白玉光兄弟二人的商铺正式落户安柴,他们也成为安柴淡水鱼市场的第一批商户。

20多年筚路蓝缕,在白玉刚兄弟的引领示范和当地政府、村委的全力支持、服务下,淡水鱼市场入驻商户越来越多,规模越来越大,如今市场上鱼池多达150余个,商户28家,占地规模30多亩。整个市场各种鱼类每天交易量约50万斤,中秋节、春节双节前后,每天交易量可达100万斤,全年交易额约18亿元。

“我们市场淡水鱼种类基本全覆盖,北至黑龙江、南到广东的客户都来这里送货,各种鱼类销往省内各地及北京、天津、太原、石家庄等地,目前已成为位居交易量国内前列、长江以北区域

规模最大的淡水鱼批发市场。”安敬峰说。

不仅如此,相邻的桓台等县众多商户也向这里集聚,这种集聚效应进一步提升了市场知名度,畅通了销售通路,水产经营户收益大大增加。同时,带动周边群众来市场从事装卸、打理鱼塘、运输等工作,有效促进了周边村民增收致富。

“当前,安柴淡水鱼批发市场正处于从传统粗放式经营向现代化、综合性产业园转型升级的关键窗口期,无论是县里、办事处还是安柴村,都很重视市场的未来发展。”锦秋街道办事处农业农村综合服务中心主任姚腾说,“下一步,我们着力将批发市场打造为‘供应链综合服务平台’,嵌入尾水处理、智慧物流、快速检测站、淡水鱼深加工等配套服务,可实现商流、物流、信息流、资金流四流合一,显著提升产业链效率,扩大产业发展规模,降低融资成本,最终推进淡水鱼产业向规模化、标准化、品牌化方向发展,打造一处高品质、标准化的综合性渔业产销、加工、冷链、物流、旅游于一体的麻大湖淡水渔业文化产业园。”

深夜11点,市场里的卸货和进货的车辆开始增多,属于这个市场真正的黄金时间正式开启。

(1斤=0.5公斤)

