



市融资担保集团服务实体经济再结硕果

鲁担“活水”精准滴灌“第一牛县”

五亿额度赋能阳信肉牛产业集群升级

□晚报记者 李明元 通讯员 孙万通

滨州市政府性融资担保体系服务实体经济发展再结硕果！继今年成功首发全省年度首个“鲁担产业集群贷”一五亿元“邹平铝业贷”，精准赋能我市高端铝产业集群后，滨州市融资担保集团乘势而上、主动作为，创新推出的“阳信肉牛贷”专项产品于近日成功纳入省级“鲁担产业集群贷”支持范畴，获批专项担保额度五亿元。本年全省新增两款“鲁担产业集群贷”均落地滨州，金融创新持续有力赋能“5210N”产业集群发展。

>>>突出政策专属,量身定制,破解肉牛产业融资难问题

阳信县作为“中国第一牛县”，肉牛产业是其富民强县的重要支柱产业。然而，产业发展长期面临市场价格波动、疫病风险，以及产业链上大量中小微企业和养殖户“小散弱”、抗风险能力不足、融资难和融资贵等共性挑战，成为制约产业全链条升级的瓶颈。

市融资担保集团坚决贯彻落实全市产业集群高质量发展推进会议精神，立足我市区域产业特点，精准对接企业需求，创新研发系列专项金融担保产品。面对阳信肉牛产业的迫切需求，迅速行动，深入产业一线调研，精准把脉痛点堵点，创新推出的“阳信肉牛贷”专项产品

区别于通用型金融产品，“阳信肉牛贷”是服务阳信肉牛产业的专属政策性金融产品。针对肉牛产业周期长、资产(活牛)流动性强、风险点独特等特点，量身定制解决方案，打造“1+5”专属产品矩阵，以“阳信肉牛贷”为核心，

配套开发繁育贷、育肥贷、加工贷、冷链贷、牛链贷5款子产品，实现了从“大水漫灌”到“精准滴灌”的转变。首批梳理出涵盖肉牛养殖、屠宰加工、预制菜生产、精深加工、冷链物流等产业链上下游七大类共208家集群企业。

>>>突出担当作为,全链升级,书写金融赋能滨州新篇章

“阳信肉牛贷”五亿元省级政策性额度的精准注入，如同一场金融“及时雨”，将有力驱动阳信肉牛产业全链条升级，为打造千亿级产业集群注入强劲驱动力。下一步，市融资担保集团还将陆续推出“滨州食品加工贷”、“博兴板厨贷”、“惠民绳网贷”等专项担保产品，持续丰富专属化、场景化的融资担保产品供给，提供更精准、更高效的担保服务，不断“补链、延链、强链”，赋能传统产业转型升级、新兴产业壮大、未来产业布局，全力推动各类优质要素资源向滨州优势产业集群加速集聚，为锻造竞争力更强、韧性更足、活力更充沛的滨州现代产业集群注入澎湃金融动能。

>>>突出动能打造,创新机制,疏通产业金融血脉

破解肉牛产业融资困局，关键在于机制创新与担当作为，创新构建“四大机制”，有效疏通产业金融血脉。

“活体资产信用化”机制：创新运用“仓单监管+5G数字牧场”技术，成功解决活体牛作为生物资产确权难、估值难、监管难的历史难题，实现精准识别、动态估值和有效风控，让“会呼吸的资产”转化为

“可融资的信用”，真正实现“牛在栏、钱到手”。

“风险共担联防”机制：强化“政策性担保+政策性保险+银行信贷”三方协同模式，通过政策性工具组合有效缓释疫病、价格波动等非经营性风险，打消银行顾虑，提升金融机构服务肉牛产业的信心和效率。

“全矩阵链式服务”机制：

依托“1+5”专属产品矩阵，构建贯穿饲草料供应、养殖育肥、屠宰加工、冷链配送、终端销售及副产品利用等全产业链条的融担服务体系，实现“从一堆饲料到一块牛排”的肉牛产业链各环节、各类型主体全生命周期的担保服务全覆盖。

“无断点金融供给”机制：精准识别产业链核心企业与

上下游中小微企业的差异化需求，推广“牛链贷”专项产品，与阳信牛智谷公司合作，聚焦保税仓“海外采购—保税仓储—境内采购”的牛肉进口代采业务，创新“预付款+仓单监管+信用保证”业务模式，为下游采购商提供专属融资担保支持，提升企业资金周转效率，实现链上企业全流程、无断点金融供给。



“风口”下的冷思考

□位鲁江

近年来，随着低空经济的发展，无人机培训持续升温。从“玩具”到“工具”这一角色的转变，推动了无人机培训需求的爆发。面对“风口”我们更需“冷思考”，对无人机培训市场火热背后催生的各种现象，我们更需“理性”看待，方能确保低空经济健康平稳“升空”。

从宏观角度来看，国家层面相关政策的出台以及市场需求场景的迅猛发展，无疑是助推无人机考证培训市场迅猛崛起的重要原因。2024年，低空经济上升为国家战略以

及《无人驾驶航空器飞行管理暂行条例》的实施，使“持证飞行”成为刚需。与此同时，农林植保、电力及管线巡检、高空投送、物流配送等应用场景日益广泛，市场对专业飞手的需求急剧扩张。在此双重驱动下，无人机培训市场迅速扩张，各类培训机构如雨后春笋般涌现。

然而我们也要看到，很多行业在发展的早期，往往伴随着野蛮生长，无人机培训市场亦然。正如某培训机构负责人坦言，在利益驱使下，大量培训机构为争夺学员不惜进

行价格“内卷”，进而影响教学质量；另一方面，作为重视实用性为主的无人机培训，部分培训机构为了增加学员数量过分强调“速成”，而降低或刻意忽略与无人机相关的维修、保养、实际应用场景训练等方面的培训，造成培训内容与实际需求脱节。许多学员虽获得了证书，却因缺乏特定场景的实操经验，难以满足企业对复合型人才的要求。这不仅造成了人力财力资源的浪费，还对行业的健康发展注定造成不利影响。

笔者以为，在迅猛发展的

低空经济风口之下，面对无人机培训市场的火热，理性“升空”必不可缺，这需要政府、培训机构和学员多方共同努力。

从政府相关部门角度来说，应进一步加强对培训机构监管，制定严格的准入标准与教学质量评估体系，打击虚假宣传与违规办学行为，为市场营造健康的竞争环境。对培训机构而言，则需聚焦于提升教学质量，根据市场需求优化课程设置，加强与企业的合作，通过实践项目让学员积累实战经验。对于学员而言，应保持理性，不仅要拿到证书做

一名“持证飞手”，更要重视相关应用场景的扎实学习和实践经验的积累，实现从“飞得起来”到“用得上的”转变。

无人机培训热，是低空经济蓬勃发展的生动注脚，也是社会大众介入低空经济的积极表现。面对这股热潮，我们既要把握机遇，鼓励更多人投身这一充满潜力的领域，也要保持理性，通过规范市场、优化教学、注重实用，确保无人机培训行业的健康可持续发展，助力低空经济平稳“升空”。